

## Linee guida Piano industriale 2014/2018

Il Piano Industriale 2014/2018 del Gruppo Corvallis è da considerarsi in termini di obiettivi perseguiti in piena continuità con i traguardi già raggiunti nel corso del biennio 2012-2013, che vedono il Gruppo affermarsi a livello nazionale come uno dei player di riferimento per il mondo Finance e Corporate su tematiche di *Compliance*, Dematerializzazione e Multicanalità e per il mondo PAL su tematiche di *Outsourcing Services* per la Fiscalità Locale.

Le azioni industriali già poste in essere permettono all'esercizio 2014 di presentare uno sviluppo positivo del fatturato su tutte le principali Società del Gruppo.

Al fine di dare evidenza dei singoli capitoli di evoluzione futura, si procede a presentarne la sintesi per singola *legal entity*.

### Corvallis S.p.a.

---

Nel corso dell'ultimo triennio la Società si è affermata come player di riferimento negli ambiti dell'*Information Technology* e del *Business Process Outsourcing* per il mercato *finance*, ruolo questo sottolineato anche con l'acquisizione, alla fine dello scorso anno, di tre rami d'azienda e dalla correlata sottoscrizione di **tre importanti contratti pluriennali** nei confronti di un primario Gruppo Assicurativo nazionale.

Tali contratti consentono a Corvallis di chiudere il 2014 con un **incremento di fatturato** pari al 50%, passando da 40 milioni di Euro sul 2013 a 60 milioni di Euro sul 2014.

L'Azienda **si è confermata inoltre anche territorialmente**: alle sedi di Padova, Verona, Milano, Firenze, Roma e Caltagirone, si sono aggiunte le sedi di Torino e Lecce, sito quest'ultimo sul quale l'Azienda sta delocalizzando una propria **Software Farm** a contributo regionale.

Sempre nel corso del 2013-2014, l'Azienda ha finalizzato un percorso di **accreditamento sui principali Enti di Sviluppo Mondiale** con il fine di proporsi progettuamente per i cantieri innovativi in apertura sui paesi del Mercato Comune Europeo, con particolare riferimento **all'area balcanica**.

Nel corso di quest'anno è stata poi costituita Corvallis Lab, società specializzata nella **Multicanalità**, destinata allo sviluppo di un **importante contratto acquisito** con primario Istituto Bancario nazionale.

Il completamento del Piano Industriale opera nelle seguenti direzioni:

- **Rafforzamento della presenza sui mercati dei servizi alla PA e alle TLC**, anche per il tramite di operazioni di acquisizione, al fine di agevolare il perseguimento della già avviata politica aziendale di differenziazione dei mercati di elezione;
- **Consolidamento nel settore della R&S**: con lo sviluppo di nuovi prodotti/soluzioni nel campo dei Big Data in capo alla *Software Factory* di Lecce, quali **strumenti per la ricerca semantica**, per la **gestione delle firme**, un *framework* innovativo per la **business intelligence**, una piattaforma di **nuovi servizi per documenti digitali**, nuovi algoritmi per la piattaforma di **Analisi Territoriale**, sviluppo di tecnologie **Big Data** e di tecnologie applicate alla gestione e fruizione di dati sul **cultural heritage** – tutti prodotti tesi a contribuire allo sviluppo dei mercati core storici dell'Azienda.
- **Internazionalizzazione**: il Gruppo intende ampliare la propria offerta anche all'estero, con l'aggiudicazione di gare presidiate dalla **World Bank**, ovvero con l'acquisizione di società estere, operanti in nicchie di mercato specifiche.

## ITO S.r.l.

---

La Società rappresenta uno dei poli certificati a livello nazionale per l'erogazione di servizi di **full outsourcing per il mondo assicurativo**, sviluppato dalla controllante Corvallis Spa anche in ottica di complementarità con la propria già esistente offerta di *Information Technology* sulle specializzazioni relative al mercato del *Business Process Outsourcing* Assicurativo.

Nel 2013 ha sviluppato un fatturato di 6,2 milioni atteso per il 2014 in crescita di circa il 10%.

Per favorirne il rafforzamento in ottica industriale e societaria, nel corso del 2014 si è realizzato l'ingresso di un **nuovo socio specializzato nel BPO Crediti** con il primario obiettivo di agevolare un processo di **ampliamento dei servizi erogati dalla Società** anche a questo comparto di mercato (Corvallis mantiene la quota di controllo con il 51%).

L'obiettivo da Piano Industriale è duplice: da un lato, il completamento del disegno di *Full Outsourcing* mediante **l'acquisizione di competenze amministrative di elezione nell'ambito Sinistri**, con l'obiettivo di mercato di diventare il principale *competitor* sull'area Sinistri per il mercato nazionale assicurativo dell'Outsourcing Amministrativo e di Sistemi; dall'altro, la **diversificazione della**

**proposizione di Servizi di Business Process Outsourcing anche ad altri settori amministrativi**, quale appunto l'area Crediti.

#### **Gruppo Ge.Fi.L.**

---

La Società, anche per il tramite delle controllate Elfo e Megasp, si sta proponendo come *player* di riferimento per **l'esazione di tributi locali e contravvenzioni, e per l'erogazione di servizi gestionali** alla Pubblica Amministrazione Locale.

Il Gruppo Gefil nel 2013 ha sviluppato un fatturato di 15,7 milioni di Euro, atteso per il 2014 in aumento di circa il 10% grazie agli effetti dell'**acquisizione di un importante contratto per la gestione delle contravvenzioni** della Regione Emilia Romagna.

Infatti, la recente aggiudicazione di importanti contratti di outsourcing delle contravvenzioni al Codice della Strada ha consentito al Gruppo di posizionarsi tra i protagonisti di mercato per questa specifica area, posizione che il Gruppo intende consolidare con i prossimi obiettivi di **acquisizione di aziende di mercato in questo momento in posizione di concorrenza**.

#### **Corvallis DM S.r.l.**

---

A seguito dell'acquisizione, nel corso del 2013 direttamente e tramite la società controllata FDM Document Dynamics, di **due società specializzate nell'attività di Document Management, una con sede Milano, l'altra con sede Roma**, il Gruppo ha potuto dar vita ad un polo specializzato nella gestione dei processi documentali, accreditato per il 2014 verso un fatturato di poco inferiore a 20 milioni di Euro.

Nel prossimo triennio, la Società intende rivedere gli assetti logistici dei magazzini sul territorio, al fine da un lato di **efficientare la struttura produttiva**, dall'altro di dotare i propri siti di elevati standard di archiviazione fisica e logica, coerentemente con la programmata evoluzione dell'offerta dall'attuale stoccaggio materiale **all'archiviazione digitale ed erogazione servizi in modalità cloud**.

Di seguito si riporta un raffronto fra i **principali dati finanziari** previsti rispettivamente al 31/12/2014 ed al 31/12/2018:

<b>2014</b> (€ M)			<b>2018</b> (€ M)	
<b>Fatturato</b>	110		<b>Fatturato</b>	157
<b>EBITDA</b>	9		<b>EBITDA</b>	13
<b>CCN</b>	16		<b>CCN</b>	28
<b>PNF</b>	15		<b>PNF</b>	23
<b>PN</b>	18		<b>PN</b>	28

Il Presidente  
Enrico Del Sole